

Hélène DELEBOIS
54 Bd Camille Flammarion
13001 Marseille – France
Tel : 06 12 82 62 00
courriel : helene.delebois@gmail.com
site web : www.syn-axes.fr
www.helene-delebois.fr
Née le 09 Octobre 1971
Permis A & B



FORMATEUR PROFESSIONNEL D'ADULTES

Domaines de Compétences

Gestion administrative et financière

- accompagnement à la création d'entreprise : business plan, rétro-planning,
- recherche de financements et optimisation de la rentabilité
- pilotage et tableaux de bord du dirigeant
- développement commercial et marketing
- accompagnement au montage de dossiers : RGE, DUER, ...
- développement durable & RSO

Développement personnel et santé-travail

- PNL
- Pratiques et outils en Gestion du Stress
- Disciplines complémentaires en médecines naturelles et alternatives

Champs d'expertise en tant que formateur

Business Plan & Création
Tableaux de bord du Chef d'Entreprise
Performances économiques et Innovation
Créativité & Innovation

Gestion du Stress
Ecoute & Communication
Addictions
Créativité et Mieux Etre

Diplômes – Formations & Certificats

2016 à 2018	Gestion du Stress - Sophrologie - Aromathérapie - Oligothérapie - (REPS Formation & IFSH)
2015	Praticien PNL – (FES Avignon)
2013	Formation de formateurs – (Ad Missions)
2012	Maitre Praticien en Hypnose Ericksonienne – (FES Avignon et REPS Formation)
2011 à 2012	Ethique – violences – RPS – addictions – Stress & Trauma (ActEchange – MedEthique – FES Avignon)
2008 à 2011	Auditeur CHEDD : Systémique et Environnement Durable Web Marketing (Mind Fruit) & Contrôle de Gestion (CNAM) Prise en charges des pathologies psychiatriques – Alzheimer (ActEchange)
2001	IAE - Aix en Provence DESS Marketing Appliqué – Mention AB
1996	ISEG - Lille - Maîtrise Marketing et Finances Internationales
1994	ISCOM - Lille - Licence Communication d'Entreprise
1992	Gaston Berger –Lille - BTS Commerce International

Langues

Français langue maternelle

Anglais et Espagnol
Notions d'Allemand

Parcours Professionnel

Depuis 2010

Consultant Formateur

- Aide à la création, outils de gestion & développement
- Recherche de financements

Formateur

- Hôpital d'Allauch & le Réseau Caritas
 - Créativité et Développement Personnel et Professionnel
 - Initiation à l'Art-Thérapie
 - Gestion du stress
- ActEchange - Aubagne
 - Les Thérapies non médicamenteuses
- Ad Mission et Valpolis
 - Développement Commercial et Marketing
 - Réseaux sociaux et Site Internet
 - Tableaux de Bord et Pilotage de son Entreprise

2007 - 2009

En Allemagne et au Mexique

Pour motif personnel

2004 - 2006

Management & Développement : EHD Sarl & Medi-Print

Entrepôt, packaging & logistique – Marseille Les Arnavaux

- management RH de 20 salariés dont 4 chefs d'équipe
- responsable de 5 Grands Comptes : négociation & gestion logistique
- développement commercial

2001 - 2004

Responsable Marketing & Communication : TRAMIER Sarl – Vitrolles

PME Leader français de l'olive de table – Budget 500.000€ – Equipe de 2 personnes

- audit et diagnostic de la marque et de chaque produit des 2 gammes
- création / structuration du service marketing
- positionnement des gammes et mix marketing
- dossiers de référencement nationaux et régionaux Carrefour, Auchan, Système U, Casino

1999 - 2000

Responsable Commercial et Marketing : V.S.I. – Draveil

TPE (7 salariés) dans le Commerce de Gros : fontaines à eau...

1996 - 1999

Négociateur / Compte Clef Régional Grande Distribution : Groupe R.E.S.F. Sa. – Chatou

Multinationale Américaine. Marques : Energizer, Ucar, Mazda

1995 - 1996

Missions à l'étranger (3 à 6 mois)

- Structuration service export – Etablissements marill - Djibouti
- Plan de développement Marketing et Commercial – Novotel Surabaya - Indonésie

Qualités et Intérêts

Apprendre et Transmettre

Plongée bouteille
Moto
Equitation éthologique